

الفصل الثاني... القوائم المالية

1. مجمل الربح

صافي المبيعات - التكاليف الصناعية

2. الربح التشغيلي

مجمل الربح - التكاليف التسويقية والادارية

3. صافي الربح قبل الفوائد والضرائب

الربح التشغيلي + الإيرادات الأخرى - المصروفات

4. صافي الربح قبل الضرائب

صافي الربح قبل الفوائد والضرائب - الفوائد

5. الضرائب 20%

صافي الربح قبل الضرائب \times معدل الضرائب

6. صافي الربح

صافي الربح قبل الضرائب - الضرائب

الفصل الثالث... المؤشرات المالية

1. تقييم نشاط الشركة

← معدل دوران العملاء:

$$\frac{360}{معدل\ دوران\ العملاء} = \text{ يوم}$$

← صافي المبيعات
صافي العملاء + اوراق القبض = مرة

← معدل دوران الموردون:

$$\frac{360}{معدل\ دوران\ الموردون} = \text{ يوم}$$

← تكلفة المبيعات
الموردون + اوراق الدفع = مرة

← معدل دوران المخزون:

$$\frac{360}{معدل\ دوران\ المخزون} = \text{ يوم}$$

← تكلفة المبيعات
صافي المخزون + موردون دفعات مقدمة = مرة

← معدل دوران الأصول طويلة الاجل:

$$\frac{\text{صافي المبيعات}}{\text{اجمالي\ اصول}} = \text{ مرة}$$

← صافي المبيعات
صافي الاصول طويلة الاجل = مرة

2. تقييم ربحية الشركة

← معدل العائد على المبيعات:

$$\frac{\text{صافي\ الربح}}{\text{اصول}} = \%.....$$

← صافي الربح
صافي المبيعات = \%.....

← معدل العائد على الملكية:

$$\frac{\text{صافي\ الربح}}{\text{حقوق\ الملكية}} = \%.....$$

← صافي الربح
حقوق الملكية = \%.....

← هامش ربح التشغيل:

$$\frac{\text{التشغيلي}}{\text{اجمالي\ اصول}} = \%.....$$

← التشتغيلي
صافي المبيعات = \%.....

3. تقييم سيولة الشركة

← نسبة التداول:

$$\frac{\text{اصول\ المتداولة}}{\text{الالتزامات\ المتداولة}} = \text{ مرة}$$

← نسبة التداول:

$$\frac{\text{اصول\ المتداولة} - (\text{المخزون} + \text{الموردون دفعات مقدمة})}{\text{الالتزامات\ المتداولة}} = \text{ مرة}$$

$$\leftarrow \frac{\text{النقدية} + \text{الاستثمارات المؤقتة}}{\text{الالتزامات المتداولة}} = \dots \text{مرة}$$

4. تقييم مديونية الشركة

$$\leftarrow \frac{\text{الالتزامات المتداولة} + \text{الالتزامات طويلة الأجل}}{\text{اجمالي الأصول}} = \dots \text{٪}$$

$$\leftarrow \frac{\text{ديون قصيرة الأجل} + \text{ديون طويلة الأجل}}{\text{اجمالي حقوق الملكية}} = \dots \text{٪}$$

ديون قصيرة الأجل = قروض / ديون طويلة الأجل = قروض + سندات

$$\leftarrow \frac{\text{صافي الربح قبل الفوائد والضرائب}}{\text{الفوائد}} = \dots \text{مرة}$$

$$\leftarrow \frac{\text{الاصول}}{\text{حقوق الملكية}} = \dots \text{مرة}$$

5. تقييم السوق للشركة

$$\leftarrow \frac{\text{القيمة السوقية للشركة}}{\text{سعر السهم} * \text{عدد الاسهم المصدرة}} = \dots \text{ ريال}$$

→ مضاعف الربحية:

$$\leftarrow \frac{\text{صافي الربح}}{\text{عدد الاسهم العادلة}} = \dots \text{ ريال}$$

$$\leftarrow \frac{\text{سعر السهم بالسوق}}{\text{ربحية السهم}} = \dots \text{ مرة}$$

$$\leftarrow \frac{\text{رأس المال السوقى}}{\text{صافي ربح الشركة}} = \dots \text{ مرة}$$

→ القيمة السوقية للقيمة الدفترية:

→ القيمة الدفترية للسهم

$$\frac{\text{حقوق الملكية}}{\text{عدد الاسهم العادلة}} = \dots \text{ ريال}$$

→ القيمة السوقية للقيمة الدفترية

$$\frac{\text{سعر السهم بالسوق}}{\text{القيمة الدفترية للسهم}} = \dots \text{ مرة}$$

→ القيمة السوقية للقيمة الدفترية على مستوى الشركة ككل

$$\frac{\text{رأس المال السوقى}}{\text{حقوق الملكية}} = \dots \text{ مرة}$$

1. أسلوب النسبة المئوية من المبيعات

→ نسبة الاحتياجات التمويلية

$$\frac{\text{الاصول التي تتغير بتغير المبيعات} - \text{الالتزامات التي يتغير بتغير المبيعات}}{\text{صافي المبيعات}} = \dots \text{٪}$$

→ الزيادة المتوقعة في المبيعات

$$\text{صافي المبيعات} * \text{نسبة الزيادة المتوقعة في المبيعات} = \dots \text{ ريال}$$

→ الاحتياجات التمويلية

$$\text{الزيادة المتوقعة في المبيعات} * \text{نسبة الاحتياجات التمويلية} = \dots \text{ ريال}$$

→ الأرباح المحتجزة المتوقعة

$$\text{صافي الربح المتوقع} * \text{نسبة الارباح المحتجزة} = \dots \text{ ريال}$$

→ الاحتياجات التمويلية الخارجية

في قائمة الدخل المتوقعة....	في قائمة المركز المالي المتوقعة:
1. صافي المبيعات والتكاليف المتغيرة: يضرب بنسبة الزيادة المتوقعة ويضاف على الرصيد الأساسي مثال: 20% الزيادة المتوقعة صافي المبيعات 1,000,000 الحل: 200,000 = 20% * 1,000,000 اذن صافي المبيعات المتوقع = 200,000 + 1,000,000 = 1,200,000	1. رصيد الأرباح المحتجزة الرصيد الحالي + الأرباح المحتجزة المتوقعة = ريال
2. التكفة الثابتة: تكون من المعطيات	1. رصيد القروض طويلة الأجل الرصيد الحالي + الاحتياجات التمويلية الخارجية = ريال
3. باقي بنود قائمة الدخل تحسب كما درست في الفصل الثاني.	2. الرصيد المتوقع الرصيد الحالي * [100% + نسبة الزيادة في المبيعات] = ريال

الفصل الخامس... إدارة مخاطر الشركة

1. قياس الرفع التشغيلي:

$$\frac{\text{التغيير في ربح التشغيلي}}{\text{التغيير في المبيعات}} = \dots \text{مرة}$$

2. قياس الرفع المالي:

$$\frac{\text{التغيير في ربح السهم}}{\text{التغيير في ربح التشغيلي}} = \dots \text{مرة}$$

3. قياس الرفع الكلي:

$$\frac{\text{التغيير في ربح السهم}}{\text{التغيير في المبيعات}} = \dots \text{مرة} / \text{الرفع التشغيلي * الرفع المالي} = \dots \text{مرة}$$

4. تغير في المبيعات:

$$\frac{\text{المبيعات المقدرة - المبيعات الحالية}}{\text{المبيعات الحالية}} \% = \dots \text{٪}$$

5. تغير في الربح التشغيلي:

$$\frac{\text{الربح التشغيلي المقدر - ربح التشغيلي الحالي}}{\text{الربح التشغيلي الحالي}} \% = \dots \text{٪}$$

6. تغير في ربح السهم:

$$\frac{\text{ربح السهم المقدر - ربح السهم الحالي}}{\text{ربح السهم الحالي}} \% = \dots \text{٪}$$

الفصل السادس... إدارة رأس المال العامل

تحليل دورة التشغيل المشتركة

1. دورة العملاء

$$\frac{360}{\text{معدل دوران العملاء}} = \dots \text{يوم} / \text{حسابات القبض (أوراق القبض + العملاء)}$$

2. دورة المخزون

$$\frac{360}{\text{معدل دوران المخزون}} = \dots \text{يوم} / \text{المخزون + موردون دفعات مقدمة - تكلفة المبيعات}$$

3. دورة الموردون

$$\frac{360}{\text{معدل دوران الموردون}} = \dots \text{يوم} / \text{حسابات الدفع (أوراق الدفع + الموردون) - تكلفة المبيعات}$$

4. دورة التشغيل

- دورة العملاء + دورة التشغيل / دورة الموردون + دورة النقدية
 5. دورة النقدية
 دورة العملاء + دورة المخزون - دورة الموردون / دورة التشغيل - دورة الموردون

الفصل السابع... إدارة النقدية

نسبة النقدية:

$$\frac{\text{النقدية} + \text{النقدية الاستثمارية المؤقتة}}{\text{الالتزامات المتداولة}}$$

نموذج Orr & Miller	نموذج Baumol
1. قيمة Z	1. الرصيد الأفضل من النقدية (الرصيد النقدي)
$\sqrt[3]{\frac{3}{4} * C * \left(\frac{s}{I}\right)^2}$... ريال	$\left[\frac{2 * \text{احتياجات النقدية السنوية} * \text{تكلفة الصفقة}}{\text{معدل تكلفة الفرصة}} \right]^{0.5}$... ريال
2. حد الرقابة الأعلى الحد الأدنى + (z^3) = ... ريال	2. تكلفة الفرصة $\frac{\text{الرصيد النقدي} * \text{معدل تكلفة الفرصة}}{2}$ = ... ريال
3. نقطة العودة الحد الأدنى + $= z$... ريال	3. تكلفة الصفقات $\frac{\text{احتياجات النقدية السنوية} * \text{تكلفة الصفقة}}{\text{الرصيد النقدي}}$ = ... ريال
4. متوسط الرصيد النقدي الحد الأدنى + $\frac{4}{3} * (Z)$ = ... ريال	4. التكلفة الإجمالية للاحتفاظ بالنقدية $\text{تكلفة الفرصة} + \text{تكلفة الصفقات}$ = ... ريال

مرحلة اعداد الموازنة النقدية:

- صافي النقدية
المتحصلات المتوقعة - المدفوعات المتوقعة
- رصيد النقدية اول الشهر
رصيد النقدية اخر الشهر السابق
- رصيد النقدية اخر الشهر
صافي النقدية + رصيد اول الشهر
- الفائض (العجز)
رصيد النقدية اخر الشهر - رصيد النقدية اول الشهر

الفصل الثامن... إدارة حسابات القبض

الاستثمار في حسابات القبض:

$$\frac{\text{مدة الائتمان} * \text{المبيعات المستهدفة}}{360} = \dots \text{ ريال}$$

نسبة طلبات الائتمان المرفوضة:

$$\frac{\text{عدد طلبات الائتمان المرفوضة}}{\text{اجمالي طلبات الائتمان خلال الفترة}} = \% \dots$$

الفصل التاسع... إدارة المخزون

حجم الاستثمار في المخزون

$$\text{متوسط فترة التخزين} * \text{تكلفة المبيعات} = \frac{\text{.... ريال}}{360}$$

الرصيد الأمثل للمخزون (الكمية الاقتصادية للمخزون)

$$\left[\frac{\text{احتياجات السنوية} * \text{تكلفة أمر التوريد}}{\text{تكلفة تخزين الوحدة}} \right]^{0.5} = \text{.... وحدة}$$

تكلفة التخزين

$$\frac{\text{كمية المخزون}}{2} * \text{تكلفة تخزين الوحدة} = \text{.... ريال}$$

تكلفة طلب المخزون

$$\frac{\text{احتياجات السنوية}}{\text{كمية المخزون}} * \text{تكلفة أمر التوريد} = \text{.... ريال}$$

التكلفة الإجمالية

$$\text{تكلفة التخزين} + \text{تكلفة طلب المخزون} = \text{.... ريال}$$

معدل نفاذ المخزون:

$$\frac{\text{اياد المبيعات المفقودة نتيجة نفاذ المخزون}}{\text{اياد المبيعات}} \% = \text{.... \%}$$

الفصل العاشر... هيكل التمويل

حساب سعر استدعاء السندي

1. الكوبون السنوي:

القيمة الاسمية \times معدل الفائدة السنوي \times مدة الكوبون بالسنة = ريال

2. مقابل الاستدعاء

$$\text{المتبقي من عمر السندي} \times \frac{\text{الكوبون السنوي}}{\text{عمر السندي}} = \text{.... ريال}$$

3. سعر استدعاء السندي

القيمة الاسمية للسندي + مقابل الاستدعاء

اللهم اكتب لنا التوفيق والسداد لما تحب وترضى

ان اخطئت فالعذر ما انا الا ببشر وان اصبت فالشكر لله

اختكم.. ريم